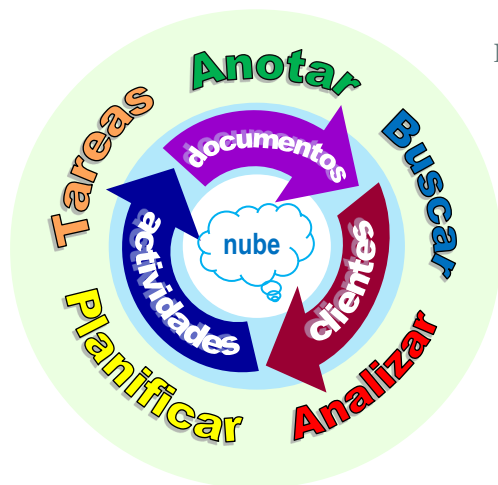


CRM, la nueva organización digital

CRM son las siglas de las palabras en inglés: **Gestión de las Relaciones con los Clientes**.



Disponer de una **herramienta CRM** en la empresa supone una **nueva forma de organizarse y orientarse** hacia lo que toda empresa necesita para subsistir : **VENDER**.

Las **ventas** son la primera puerta en una relación con el cliente, pero después hay otras como la **posventa** y la **fidelización** que son las que retienen al cliente y consiguen hacer que vuelva a comprar.

Para implantar una herramienta CRM en la empresa se necesitan **dos tipos de energías: VOLUNTAD y TIEMPO**.

La **voluntad**, el querer, la motivación, el empuje, llamémoslo como queramos, es la energía más importante para un proyecto CRM.

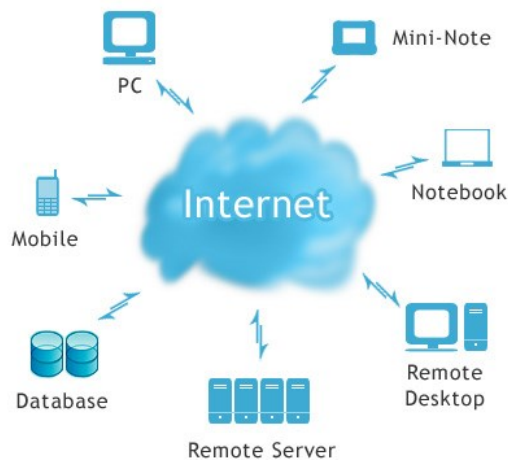
El **tiempo**, el dinero, los recursos, que son necesarios para poder hacer realidad esta filosofía dentro de la empresa, en segunda medida de importancia son también clave.

Hoy en día, gracias a Internet, disponer de los datos en **servidores seguros** permite acceder en tiempo real a **datos actualizados desde cualquier dispositivo**.

IMPLANTACIÓN CRM (1 AÑO) 399 € / mes

Mantenimiento anual 799 €

Hosting no incluido—Precios iva no incluido



INTERIM TECNOLÓGICO S.L.U.
Avenida de Carlet 40 B
46680 ALGEMESI
(VALENCIA-ESPAÑA)

Teléfono: 633 52 11 27
Oficina: 96 248 80 19
Correo electrónico:
info@timplanting.com